



## **Ihre Chance – unser Unternehmen braucht Verstärkung!**

Die **TECSERVICEEUROPE AG** ist ein stark wachsender Dienstleister im Bereich IT-Lösungen und Vertrieb von Hard- und Software.

Für die Erweiterung des Geschäftsfeldes IT SOLUTIONS suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

### **Vertriebsprofi (m/w) für IT-Produkte und -Lösungen**

#### **Ihre Aufgabe:**

Sie verkaufen IT-Produkte und -Lösungen. Dabei greifen Sie zurück auf unsere gut gepflegte Stammkundendatei, aber vor allem auf Kontaktdaten kontinuierlich selbst akquirierter Neukunden. Wesentliche Aktivitäten sind die Angebotserstellung, Marktbeobachtung und die Erarbeitung entsprechender verkaufsfördernder Aktionsangebote. Sie sind kompetenter und freundlicher Ansprechpartner für unsere Kunden und Mitarbeiter in unserem jungen, erfolgreichen Verkaufsteam.

#### **Ihr Profil im Idealfall:**

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und Erfahrung im Vertrieb von IT Produkten und Lösungen. Ideal wären HP Produktkenntnisse.
- Spaß am Verkauf und eine dienstleistungsorientierte Einstellung
- Aktuelles Produkt- und Technologie-Knowhow
- Ein gut organisiertes Netzwerk
- Hohes Engagement, gute Selbstorganisation, strukturiertes Vorgehen, Zuverlässigkeit, Ergebnisorientierung, sicheres Auftreten und Teamfähigkeit
- Beste Anwenderkenntnisse bezüglich MS-Excel, -Word und -Outlook
- Fremdsprachenkenntnisse: Englisch, Französisch optional

#### **Interessiert?**

Bitte senden Sie uns umgehend Ihre vollständigen Unterlagen mit Gehaltsvorstellung an:

### **TECSERVICEEUROPE AG**

z.H. Fabian Nacken, Rudolf-Diesel-Str. 37, 71154 Nufringen. Alternativ im MS-Word- oder PDF-Format per E-Mail an: [fabian.nacken@tec-se.com](mailto:fabian.nacken@tec-se.com). Weitere Job-Angebote unter [www.tec-se.com](http://www.tec-se.com).